

# NATAL CONECTADO

Sua self vale prêmios!

ASSOCIAÇÃO  
COMERCIAL  
Amparo

## REVISTA ACEA

A Revista da Associação Comercial de Amparo  
Dezembro 2021. Ano 18. Edição 216

### PREMIAÇÃO PARA OS CLIENTES:

- 1 vale-compra de \$2.000,00
- 6 Alexas
- 8 vales-compra de R\$250,00

### PREMIAÇÃO PARA OS VENDEDORES:

- 1 vale compra de R\$120,00
- \*Campanha válida de 05/11 a 25/12/21.

## COMO FUNCIONA?

Os **VENDEDORES** deverão orientar os **CLIENTES** para:

- 1) Tirar uma foto com o produto adquirido.
- 2) Postar no Instagram ou Facebook com a

Hashtag:

**#NATALACEACONECTADO.**

- 3) Marcar a **ASSOCIAÇÃO COMERCIAL DE AMPARO**, a

**EMPRESA** e o **PERFIL DO VENDEDOR.**

- 4) Deixar as imagens e/ou o perfil em **MODO PÚBLICO.**

# Confira todas as regras

e esclareça todas as suas dúvidas no site:



[www.aceamparo.com.br/natalaceaconectado](http://www.aceamparo.com.br/natalaceaconectado)



# NATAL CONECTADO

Sua self vale prêmios!

ASSOCIAÇÃO  
COMERCIAL  
Amparo

## REVISTA ACEA

A Revista da Associação Comercial de Amparo  
Dezembro 2021. Ano 18. Edição 216

### PREMIAÇÃO PARA OS CLIENTES:

- 1 vale-compra de \$2.000,00
- 6 Alexas
- 8 vales-compra de R\$250,00

### PREMIAÇÃO PARA OS VENDEDORES:

- 1 vale compra de R\$120,00
- \*Campanha válida de 05/11 a 25/12/21.

## COMO FUNCIONA?

Os **VENDEDORES** deverão orientar os **CLIENTES** para:

- 1) Tirar uma foto com o produto adquirido.
- 2) Postar no Instagram ou Facebook com a

Hashtag:

**#NATALACEACONECTADO.**

- 3) Marcar a **ASSOCIAÇÃO COMERCIAL DE AMPARO**, a

**EMPRESA** e o **PERFIL DO VENDEDOR.**

- 4) Deixar as imagens e/ou o perfil em **MODO PÚBLICO.**

# Confira todas as regras

e esclareça todas as suas dúvidas no site:



[www.aceamparo.com.br/natalaceaconectado](http://www.aceamparo.com.br/natalaceaconectado)





## **7 Dicas de gestão eficazes para o sucesso de seu negócio**

Não importa se você é o CEO, gerente ou faz parte do departamento de Recursos Humanos de uma empresa. Se você é um líder de negócio, precisa conhecer — e dominar — algumas dicas de gestão de pessoas básicas.

Saber como ser um bom líder e realizar uma gestão de pessoas eficaz, faz parte do seu trabalho. Felizmente, as habilidades de gestão de pessoas podem ser aprendidas.

Um gerente eficaz presta atenção nas muitas facetas de gestão, liderança e aprendizagem dentro de uma organização.

Se você está em busca de se desenvolver como gestor, continue lendo este artigo. Separamos 7 dicas de gestão de pessoas, entre elas algumas habilidades gerenciais, que irão te ajudar a melhorar a produtividade de sua equipe e os resultados do negócio.

7 dicas de gestão de pessoas eficazes para o sucesso do negócio

Os gerentes de sucesso sabem o que os funcionários precisam para trabalhar de forma eficaz, manter-se produtivo e contribuir para uma experiência do cliente entusiasmada e um local de trabalho harmonioso.

Um gerente de sucesso é alguém que os outros desejam seguir, por isso, a gestão de pessoas está muito relacionada à postura que o líder tem frente aos “liderados”.

A seguir, as dicas de gestão de pessoas, dão sugestões de estratégias para o crescimento da empresa, mas também abordam a construção de uma liderança saudável.



## #1 Construa relacionamentos interpessoais eficazes e responsivos

Não podia ser diferente. A primeira entre as dicas de gestão de pessoas está ligada à criação de relacionamento. Para gerir uma equipe é preciso se conectar. Afinal, estamos falando de pessoas e não de máquinas.

Os membros da equipe respeitam a capacidade de demonstrar empatia, colaboração, respeito, confiança e atenção.

É preciso que o gerente trate seus colaboradores com dignidade e respeito, que mantenha sua palavra, demonstre integridade, confiabilidade e caráter até mesmo nas ocorrências e maiores desafios.

## #2 Comunique-se efetivamente

Um gerente eficaz é alguém que se comunica efetivamente com sua equipe, seja pessoalmente, por e-mail, mensagens, em reunião ou por meio do sistema de gestão de projetos.

A comunicação é fundamental para engajar a equipe. Entre as estratégias estão:

- dar feedback contínuo aos colaboradores;
- apresentar pontos de melhoria;
- deixar claro o que espera de cada um e mais.



Peptan

UM MUNDO DE  
BENEFÍCIOS  
PARA A SAÚDE

**Peptan® é a marca líder mundial em peptídeos de colágeno.**

**Com benefícios comprovados à saúde, é o ingrediente mais escolhido para elaboração de alimentos e bebidas para um estilo de vida saudável.**

[rousselet.brasil@rousselet.com](mailto:rousselet.brasil@rousselet.com)  
[www.rousselet.com/pt](http://www.rousselet.com/pt)

**Rousselet**  
Reaching  
further  
together

WE CREATE SOLUTIONS THAT SUSTAIN LIFE → HEALTH.DARLING.COM

HEALTH

**DARLING**  
INGREDIENTS



O gerente também deve se abrir para receber feedback. Crie uma rotina para que os colaboradores se sintam confortáveis em reportar pontos de melhoria para sua gestão.

Evite uma resposta defensiva e esteja disposto a mudar seu comportamento quando o feedback estiver coerente.

### **#3 Construa uma equipe**

Um amontoado de pessoas trabalhando juntas em um mesmo setor não é suficiente para construir um time.

A criação de uma equipe faz com que as pessoas se sintam como se tivessem se tornado mais necessárias e importantes, mais criativas e produtivas. Tudo isso depende da figura do gestor.

Esteja disposto a sentar e resolver problemas quando o trabalho em equipe, ou as tarefas do setor, não estiverem funcionando da maneira mais eficiente possível.

Converse com seus funcionários para entender os problemas e seja honesto com os profissionais que não estiverem contribuindo com o trabalho. Tente motivá-los a se desenvolverem e ajudar o time.

### **#4 Entenda os aspectos financeiros do negócio**

Um artigo com dicas de gestão de pessoas também precisa considerar os aspectos financeiros do negócio. Gerir colaboradores é parte estratégica da organização e não serve apenas para você ser visto como uma pessoa legal.

Nada mais estratégico para uma empresa do que suas finanças. Por isso, um bom líder precisa estar ciente do que está acontecendo neste aspecto da empresa.

Compreender as questões financeiras e definir metas realizáveis para o setor, permite que a equipe tenha uma sensação de progresso, ao atingir objetivos e exceder as expectativas.

Até aqui, as dicas de gestão de pessoas nos mostraram que bons gerentes:

- estabelecem metas;
- ajudam a equipe a alcançá-las;
- reportam feedbacks;
- ouvem seus colaboradores.

### **#5 Crie um ambiente positivo**

Os gerentes que querem ter sucesso também entendem que eles são o fator mais significativo para saber se os funcionários estão motivados a querer



aparecer para o trabalho. Um mau administrador é frequentemente citado como um dos principais motivos pelos quais os funcionários deixam o emprego.

Crie um ambiente no qual as pessoas experimentem moral e reconhecimento positivos e os funcionários sejam motivados a trabalhar arduamente para o sucesso do negócio.

O gerente é o fator mais significativo para saber se os funcionários estão felizes no trabalho. Sua interação, com os colaboradores, define o tom do local de trabalho todos os dias.

Uma dica de gestão de pessoas simples para ver isso acontecendo, na prática, é observar como o ambiente muda de acordo com o seu humor diário. Em um dia que o gerente chega com o astral lá em cima, bem humorado e cheio de energia, a equipe segue o mesmo ritmo.

Nesses momentos o time troca mais ideias, a criatividade parece aflorar, o dia de trabalho rende muito mais, e até novos projetos podem surgir.

Em dias em que o líder chega desmotivado, quieto, a equipe também segue assim. O dia fica arrastado, as tarefas são cumpridas sem grandes picos de produtividade.

## **#6 Seja um exemplo**

Liderar pelo exemplo e definir o ritmo através de suas expectativas e comportamento, é uma das dicas de gestão de pessoas mais simples de serem postas em prática.

Forneça reconhecimento quando os outros seguirem seus passos, mesmo que com uma característica única, afinal ninguém é igual a você.

## **#7 Capacite seus colaboradores**

Ajude as pessoas a crescerem e desenvolverem suas habilidades e capacidades, através da educação e da aprendizagem.

Torne a carreira do funcionário e o desenvolvimento pessoal (e coletivo) uma prioridade no local de trabalho. Os funcionários sentem como se seu gerente se importasse com seu futuro e progresso, e tendem a responder positivamente a isso.

A diferença que um grande gestor pode fazer na vida profissional dos funcionários é inestimável. Ajudar os colaboradores a se sentirem recompensados, reconhecidos e agradecidos também é essencial para um bom desempenho como gerente.



## O que é gestão de pessoas?

Como vimos nas dicas de gestão de pessoas, apresentadas acima, este é um tópico amplo que abrange desenvolvimento, organização, resolução de problemas e participação na evolução dos funcionários.

Essas habilidades vão desde a capacidade de mediar um conflito de personalidade dentro de uma equipe até a construção de um sistema de RH eficaz para uma empresa.

Você tem gerentes porque não espera que os funcionários criem e reforcem a estrutura da empresa. Da mesma forma, a ideia por trás do gerenciamento de pessoas é que você tem gerentes porque também não pode esperar que os funcionários gerenciem seus próprios problemas de desenvolvimento e processos por conta própria.

As habilidades de gestão de pessoas permitem que os gerentes resolvam problemas e engajem seus funcionários.

Você pode construir suas habilidades de gerenciamento de pessoas fazendo pequenas mudanças em sua mentalidade e sua perspectiva sobre os problemas.

Esperamos que as dicas de gestão de pessoas ajudem você a pensar em ajustes para liderar com mais eficiência.

Conhece mais algumas características do sucesso de gestão? Estes são apenas um começo, mas são um bom começo.

Novamente, talvez a dica de gestão mais importante no sucesso da administração, no entanto, é ser uma pessoa que os outros querem seguir. Cada ação que você toma, durante sua carreira em uma organização, ajuda a determinar se as pessoas um dia vão querer seguir você.

Sem seguidores, você não pode liderar nem gerenciar. Então, use essas sete dicas de gestão de pessoas para ser o gerente de sucesso que você deseja se tornar.

Fonte: [encontreumnerd.com.br](http://encontreumnerd.com.br)



# Guia diário para o sucesso profissional





**AS MELHORES  
LENTE DO  
MERCADO?  
NÓS TEMOS.**

**CHILLVISION**

*Crizal*

Lentes KODAK

Transitions

**VARILUX**



**QUALIDADE**  
**AQUI TEM UMA**  
**CHILLI BEANS**  
**CLARO**

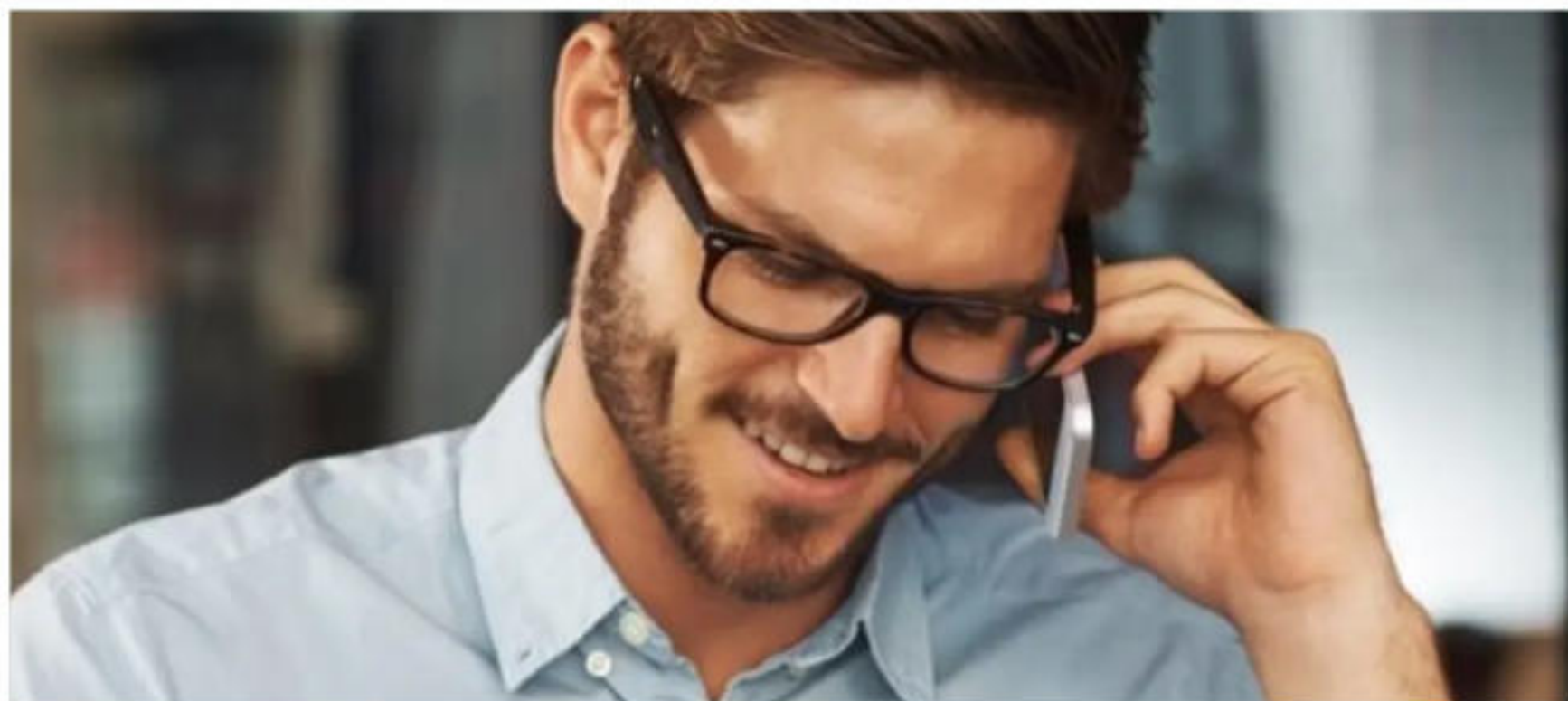
## DICAS DE COMO CURTIR O VERÃO SEM PREJUDICAR OS OLHOS

Vamos citar alguns fatores importantes para você curtir o calor sem afetar sua visão.

- Não utilize protetor solar próximo a região dos olhos
- Evite passar maquiagem para ir à praia
- Use óculos de sol, mesmo em dias nublado, com filtro UV
- Resista comprar óculos solar piratas
- Higienize bem as mãos ao levá-las aos olhos
- Priorize caminhos com mais sombras
- Use chapéus e bonés
- Evite mergulhos sem proteção nos olhos em praias e piscinas

Seguindo essas orientações você previne que sua visão seja prejudicada nessa estação. Ninguém quer ter um passeio afetado por irritabilidade nos olhos, não é mesmo? Então, cumpra direitinho essas dicas e tenha um verão proveitoso!





## **Pesquisa da Boa Vista mostra otimismo crescente entre micro e pequenos empresários para o final de 2021**

Segundo o levantamento, 56% dos representantes dos setores do Comércio e de Serviços ainda pretendem realizar investimentos em seus negócios até o final do ano

07 de dezembro de 2021 - O nível de confiança de micro e pequenos empresários no que se refere à retomada da economia e suas perspectivas de novos investimentos vem crescendo, segundo pesquisa realizada pela empresa de inteligência analítica Boa Vista.

De acordo com o levantamento, ao final do 3º trimestre de 2021, 63% dos representantes dos setores do comércio e de serviços estavam mais otimistas com o desempenho dos seus negócios em comparação ao primeiro trimestre deste ano, quando foi registrado um percentual de 59%.

A pesquisa aponta ainda que 56% dos empresários consultados pretendem realizar investimentos em seus negócios até o fim de 2021. Deste total, 6 em cada 10 irão apostar em novos produtos e também em tecnologia da informação. Outros 51% pretendem aplicar em mão de obra qualificada. Também foi registrado aumento significativo na expectativa de aumento no faturamento. No 3º trimestre de 2020 esse índice era de 42% e este ano, 60% esperam conseguir alavancar os lucros.

Junto à necessidade de investir para gerar crescimento, o estudo também apresenta que 49% dos empresários esperam diminuição relevante no nível de endividamento de suas empresas: 38% acreditam que os índices devem cair, 30% receiam que ocorra crescimento, e outros 32% apostam na sua estabilidade.

Por fim, a pesquisa da Boa Vista apontou estabilidade na intenção de demanda por crédito. Ao final do 3º trimestre de 2020, o registro foi de 46%, o mesmo apontado em 2021. Neste universo de 46%, a contratação de crédito terá por objetivo garantir o capital de giro, com 41% das menções, praticamente o mesmo patamar do 3º trimestre de 2020 (42%). Outros 16% declaram ter





Você **melhor**  
a cada dia.

O único padrão que devemos seguir na vida é o **nosso**, por isso podemos buscar tudo o que contribui para encontrar a **noossa melhor versão**. Sentir-se bem com a gente mesmo tem que ser um hábito saudável e podemos fazer isso sempre.

Pensando nisso, nós da HTM Eletrônica - empresa referência no desenvolvimento e fabricação de equipamentos estéticos, fisioterapia e reabilitação - desejamos que você se sinta **melhor a cada dia**.

**HTM**  
TECNOLOGIA DE RESULTADO

📷 @htmeletronica  
📘 /htmeletronica  
📺 /htmeletr  
🌐 /htmeletronica



como prioridade o pagamento das dívidas.

“A pesquisa mostra que há uma expectativa positiva crescente entre os empresários. Os setores de comércio e serviços estão retomando o fôlego para investir, contratar e voltar aos patamares pré-pandemia. Notamos também uma estabilidade na intenção de tomar crédito, o que demonstra cautela, muito em linha ao cenário atual de juros altos e renda mais baixa, e de uma conjuntura econômica e política mais complexa que se desenha para 2022”, afirma Flávio Calife, economista da Boa Vista.

#### Soluções para todo o ciclo de negócio

A Boa Vista transforma informações, por meio de inteligência analítica, em respostas que apoiam a tomada de decisão de seus clientes, empresas dos mais diferentes portes e segmentos. Da identificação de público para as melhores ofertas de crédito à concessão, oferecendo automatização e ampliação das operações de venda. Do gerenciamento, que contribui para a padronização e o monitoramento da carteira de clientes, à recuperação do crédito, com o aprimoramento do processo de cobrança e recuperação de ativos. “São soluções que já contemplam informações do Cadastro Positivo, o banco de dados que contém o histórico de consumo e capacidade de pagamento de consumidores e empresas”, explica Lola de Oliveira, diretora de Marketing e Relacionamento com o Cliente da Boa Vista.

#### SOBREA BOA VISTA

A Boa Vista, empresa brasileira de inteligência analítica, foi criada em 2010 a partir do SCPC (Serviço Central de Proteção ao Crédito), o primeiro banco de dados do país, consolidando-se como referência no apoio à tomada de decisão em todas as fases do ciclo de negócio.

É precursora do Cadastro Positivo e no propósito de incluir consumidores no mercado de crédito, apoiando-os na construção de um relacionamento sustentável com as empresas credoras, por meio da disponibilização de informações de educação financeira e serviços gratuitos em seus canais oficiais como o site [www.consumidorpositivo.com.br](http://www.consumidorpositivo.com.br) e o app Boa Vista Consumidor Positivo.

A empresa tem por princípio a segurança e a privacidade dos dados e suas soluções estão 100% em conformidade com a LGPD (Lei Geral de Proteção de Dados), tendo sido reconhecida como a primeira do segmento financeiro e de gestão de bancos de dados a obter a certificação ISO 27701, norma internacional referente à segurança e privacidade da informação.

Em 2020, a Boa Vista tornou-se a primeira empresa de capital aberto em seu segmento, dando início à uma estratégia de crescimento por meio de aquisições de empresas com as mesmas características na aplicação de inteligência analítica às suas soluções, como a Acordo Certo – especialista em recuperação de crédito – e a Konduto, autoridade em antifraude para e-commerce e pagamentos digitais. Em 2021, também de forma pioneira, lançou o CEA (Centro de Excelência em Analytics), levando a empresa para a fronteira do conhecimento no desenvolvimento de algoritmos de alta performance.



# CERTIFICADO DIGITAL

é na Associação Comercial de Amparo

atendimento normal na Pandemia

## Descontos Especiais para Associados

Adquira e agende seu horário: [www.aceamparo.com.br](http://www.aceamparo.com.br)







# inaccreditável



Empréstimo rápido para empresas,  
**sem burocracia de banco.**

Se é **ACCREDITO**, pode acreditar.

Cansado da burocracia e dos juros altos dos bancos? A ACCREDITO nasceu para auxiliar o desenvolvimento de microempreendedores individuais, micro e pequenas empresas associadas ao sistema FACESP, assim como a sua. Empréstimos sob medida, com taxas a partir de 1,62% ao mês, com até 6 meses de carência e muito mais.

**Conheça as Vantagens**

Fale com Adriana Oliveira (19) 3807-3533

**ASSOCIAÇÃO  
COMERCIAL**

Amparo



A ACCREDITO tem o propósito de oferecer condições exclusivas para associados das Associações Comerciais do Estado de São Paulo. Todas as condições apresentadas e a aprovação das operações estão sujeitas à análise de crédito.





## **Pesquisa da Boa Vista mostra que 80% dos consumidores já tiveram dificuldades no acesso ao crédito**

Segundo o levantamento, as principais causas são ter restrição no nome (CPF com dívida vencida e não paga, registrada nos serviços de proteção ao crédito) e possuir uma baixa pontuação no score (nota de crédito)

Uma pesquisa realizada pela empresa de inteligência analítica Boa Vista aponta que 80% dos consumidores brasileiros já tiveram problemas ao tentar solicitar crédito no mercado. As principais causas apontadas pelos entrevistados são ter restrição no nome (CPF com dívida vencida e não paga, registrada nos serviços de proteção ao crédito), fator mencionado por 51% dos respondentes, e possuir score de crédito baixo (31%). Em seguida, não ter como comprovar renda (12%), não ter carteira assinada (4%) e não ter conta em banco (2%). Conforme ilustra a imagem abaixo:

### **% Impeditivos para conseguir crédito no mercado**



O levantamento da Boa Vista também constatou que 35% dos consumidores ainda não sabem o que é o Cadastro Positivo, considerado um dos principais meios para se melhorar o score e ampliar o acesso ao



# Ou você se atualiza ou a concorrência te engole

A **CONSULTA ACERTA** não existe mais.

Conheça a sua evolução **ACERTA ESSENCIAL**. ✓



ASSOCIAÇÃO  
COMERCIAL

Amparo



crédito do brasileiro. E, dentro desse grupo, 90% desconhecem os canais nos quais podem consultar o seu score de crédito e até mesmo se já têm informações de pagamento contidas no Cadastro Positivo.

“O Cadastro Positivo é um banco de dados que contém o histórico de pagamento de empresas e consumidores. Por exemplo, se eu tenho um cartão de crédito, mensalmente o Cadastro Positivo recebe a informação do valor pago da fatura. A lei que autoriza o envio dessa informação de forma automática aos gestores de bancos de dados, como é o caso da Boa Vista, está em vigor desde julho de 2019. Atualmente, o Cadastro Positivo é composto por informações de pagamento enviadas por instituições bancárias e empresas de telefonia, mas muito em breve deverá receber também as das empresas de saneamento e energia”, explica Lola de Oliveira, diretora de marketing e relacionamento ao cliente da Boa Vista.

Ainda segundo a pesquisa da Boa Vista, aqueles entrevistados que já tiveram crédito recusado, esperam que as informações contidas no Cadastro Positivo apoiem com o reconhecimento de contas pagas, mostrando que foi uma dívida pontual, e para os que não têm problemas em obter crédito, a expectativa é de conseguir contratar crédito e financiamentos a juros e prazos diferenciados em relação aos que estão com alguma restrição.

“Incentivamos que o consumidor faça parte do Cadastro Positivo, consulte suas informações contidas no banco de dados e o utilize como instrumento para comprovar seu histórico de bom pagador ou regularizar a sua situação com o credor e, assim, ter mais acesso às linhas de crédito oferecidas no mercado”, completa Lola

Fonte: Boa Vista - SCPC





# NATAL CONECTADO

**Sua self vale prêmios!**

ASSOCIAÇÃO  
COMERCIAL

Amparo

## PREMIAÇÃO PARA OS CLIENTES:

- 1 vale-compra de \$2.000,00
- 6 Alexas
- 8 vales-compra de R\$250,00

## PREMIAÇÃO PARA OS VENDEDORES:

- 1 vale compra de R\$120,00
- \*Campanha válida de 05/11 a 25/12/21.

## COMO FUNCIONA?

Os **VENDEDORES** deverão orientar os **CLIENTES** para:

- 1) Tirar uma foto com o produto adquirido.
- 2) Postar no Instagram ou Facebook com a

Hashtag:

**#NATALACEACONECTADO.**

- 3) Marcar a **ASSOCIAÇÃO COMERCIAL DE AMPARO**, a

**EMPRESA** e o **PERFIL DO VENDEDOR.**

- 4) Deixar as imagens e/ou o perfil em **MODO PÚBLICO.**

**Confira**  
**todas as regras**

**e esclareça todas as suas dúvidas no site!**



[www.aceamparo.com.br/natalaceaconectado](http://www.aceamparo.com.br/natalaceaconectado)





ÓTICAS  
**clara**

Laboratório Próprio  
Seus óculos prontos em 30 minutos!



**GANHE  
OUTRO  
VARILUX®**

NA COMPRA DE UM VARILUX®  
COM CRIZAL E/OU TRANSITIONS®

WhatsApp (19) 3807-9973

Facebook Óticas Clara Instagram @oticasclaraof

Rua Treze de Maio, 303  
Centro - Amparo/SP



**ACEA informa aos seus associados que possui contrato de consultoria jurídica extrajudicial com o escritório de advocacia do Dr. Adib Kassouf Sad para atendimento de suas demandas.**

**O contrato firmado com o escritório prevê, ainda, a pedido de nossa diretoria, o atendimento de até 4 consultas por mês para nossos associados, que serão encaminhados pela nossa entidade, sem qualquer custo na primeira consulta para os mesmos.**

**Para utilização do benefício fornecido por nós e para agendamento das consultas contratadas pela ACEA, entre em contato conosco pelo telefone 19-3807.3533.**



# NATAL CONECTADO



SIGA OS PASSOS  
E CONCORRA:

**1**

Compre nas lojas  
participantes.

**2**

Tire uma foto com  
o seu presente.

**3**

Poste em suas redes  
sociais com a hashtag  
#NATALACEAONECTADO  
marcando a ACEA, a  
empresa que comprou e  
o vendedor que atendeu  
você.

## PRÊMIOS!

PARA OS CLIENTES

**8** Vales-compra  
R\$ 250,00



**6** Alexas

**1** Vale-compra  
R\$ 2.000,00

**QUEM FEZ A VENDA TAMBÉM CONCORRE**  
1 vale-compra de R\$ 120,00 (15 vales premiados)

Período de Duração da Campanha: de 05/11/2021 a 25/12/2021

Realização:  
**ASSOCIAÇÃO  
COMERCIAL**

Amparo





**UNiVERSO**  
CONTABILIDADE

GESTÃO CONTÁBIL  
E EMPRESARIAL

[www.universoconsult.com.br](http://www.universoconsult.com.br)

(19) 3808.8890



**Conectando empresas e candidatos.**



**AMPARO**  
EMPREGA

Uma iniciativa da Associação Comercial de Amparo.

Anuncie suas vagas de emprego  
*gratuitamente!*

SOLICITE SEU LOGIN E SENHA:

 **193807.3533**

[www.amparoemprega.com.br](http://www.amparoemprega.com.br)







# LABORAVES

Supermercado Agropecuário

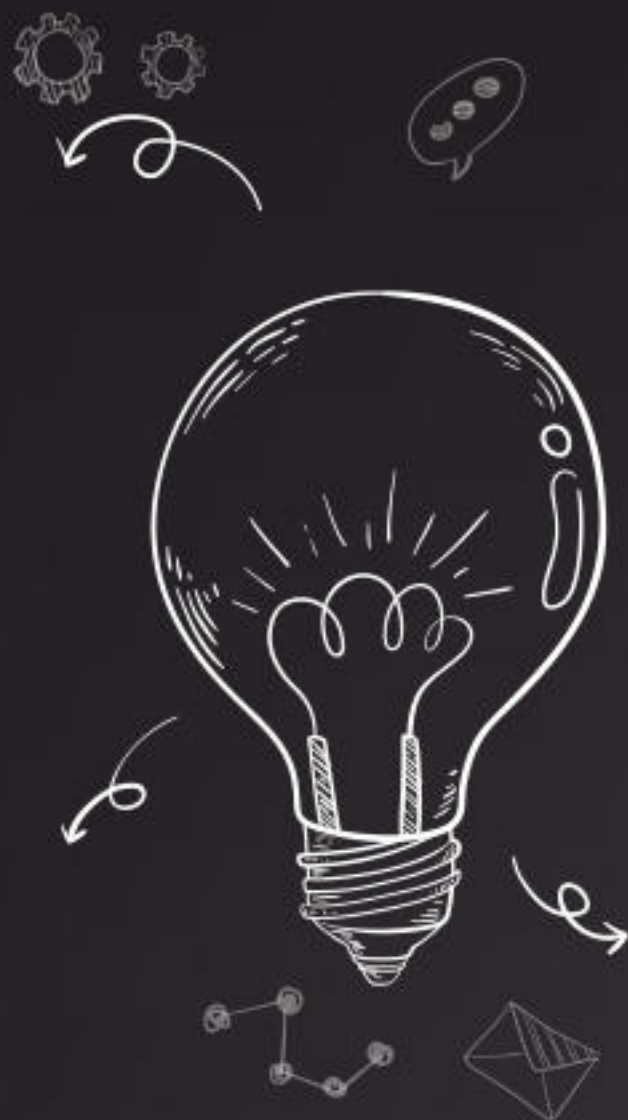


[www.laboraves.com.br](http://www.laboraves.com.br)

Tel: 19-3808.8900

Av. Bernardino de Campos, 254 - Centro - Amparo - SP





# EDITORIAL

**Editora Responsável:** Karine Gallo

**Publicidade:** Departamento Comercial

**Projeto Gráfico:** Karine Gallo - Comunicação | Marketing  
19 3807.3533 / 3808.6944 / 9 8257.6821

# DIRETORIA

## Triênio 2021/2022/2023

**Presidente:** Larissa Demate

**Vice-Presidente:** Cláudia Martins

**1ª Tesoureira:** Adriana Flaibam

**2º Tesoureiro:** José Geraldo Augusto

**1º Secretário:** Nilton Elias Camargo

**2º Secretário:** Luciano Marcos de Siqueira

**Diretor de Patrimônio:** Fernando Garcia da Silva

**Diretor de Marketing e Promoções:** Mara Guilardi de Oliveira

**Diretor de SCPC:** Délcio Barros Brioza

**Diretores Adjuntos:** Elvio Caleffi Júnior | Rodrigo Barbosa

**Conselheiros Fiscais:** Luciano Micai | Sérgio Antônio Carra | Carlos Benedito Polidoro Frare





**REVELANDO MOMENTOS,  
REGISTRANDO SENTIMENTOS!**

**FASHION  
CASAMENTOS  
RETRATOS  
FAMÍLIA  
EVENTOS  
CORPORATIVOS**



**GUSTAVO SUZUKI  
FOTOGRAFIA**

**(19) 98305-1930 / [www.gustavosuzuki.com.br](http://www.gustavosuzuki.com.br)  
[instagram.com/GustavoSuzukiFotografia](https://www.instagram.com/GustavoSuzukiFotografia)  
[facebook.com/GustavoSuzukiFotografia](https://www.facebook.com/GustavoSuzukiFotografia)**